

Area Sales Engineer (Zuid-Nederland)



ebm-papst is wereldmarktleider op het gebied van ventilatoren en motoren. Onze producten worden in tal van industrieën gebruikt: van ventilatie en airconditioning tot en met IT- en telecommunicatietoepassingen. Denk hierbij aan ventilatoren voor datacenters, CV-ketels, warmtepompen, koelinstallaties, afzuigkappen en nog vele andere applicaties. Dit leveren we aan gerenommeerde bedrijven zoals Facebook, ASML, Microsoft, Remeha, Brink, Zehnder en Bosch. Het hoofdkantoor van ebm-papst Benelux is gevestigd in Beek en Donk.

Voor onze locatie in Beek en Donk zoeken we een:

Area Sales Engineer (fulltime) – Zuid-Nederland

Die even slagvaardig als communicatief is!

- Voel jij de hulpvraag van klanten razendsnel aan?
- Kun je die daarna vertalen naar een slimme oplossing?
- En weet je precies hoe je klanten zowel bindt als behoudt?

Dan leren we je graag kennen. Zéker als je wil werken bij een middelgroot bedrijf mét alle kansen en mogelijkheden die horen bij een internationale marktleider.

Over de functie

Als Area Sales Engineer ben je verantwoordelijk voor het onderhouden en uitbreiden van onze relaties met bestaande en potentiële klanten in de regio Zuid-Nederland (alles onder de A12). Dat doe je door ze te bezoeken én te adviseren over de beste oplossingen voor hun specifieke behoefte op het gebied van ventilatietechniek.

Je werkt grotendeels zelfstandig, maar overlegt dagelijks met je collega's. Je wordt ondersteund door twee binnendienstmedewerkers en drie projectmanagers. Samen vormen jullie een hecht team, dat alles in het werk stelt om klanten te helpen aan oplossingen die bijdragen aan hun successen. En daarmee aan die van ons.

De diversiteit in je werk is enorm. Onze klanten (van kleine bedrijven tot en met wereldspelers) en hun branches zijn namelijk zeer uiteenlopend. Zo kun je 's ochtends in een productieomgeving staan en 's middags in een koeienstal. Maar juist die voortdurende afwisseling maakt deze baan zo mooi!



“Dit is een droombaan voor iemand
die blij wordt van techniek én sales”

Archibald Bakker (Area Sales Engineer Noord-Nederland)



Wat we je bieden (naast een gave baan)

- Een aantrekkelijk salaris, passend bij de kennis en ervaring die je met je meebrengt;
- 31 vakantiedagen
- Een aantrekkelijke bonusregeling
- 8% vakantiegeld
- Een representatieve elektrische auto, telefoon en laptop van de zaak
- Een actieve personeelsvereniging en dus leuke uitstapjes met je collega's
- Toegang tot trainingen en opleidingen binnen je vakgebied
- Klantverhalen waar je thuis met trots over kunt vertellen!

Wat we van je vragen

- Relevante werkervaring in een technisch-commerciële functie
- Veel inlevingsvermogen en goede communicatieve vaardigheden
- Een zelfstandige, resultaatgerichte en flexibele houding

ebm-papst Benelux en... jij?

Ben jij even slagvaardig als communicatief? En lijkt het je mooi om te werken voor de wereldmarktleider op het gebied van ventilatoren en motoren? Dan zijn we heel benieuwd naar je. Stuur je cv met motivatie naar Koen van Nistelrooij (verkoop@nl.ebmpapst.com). Je hoort snel van ons!

Voor meer informatie over deze functie kun je contact opnemen met je eventuele toekomstige collega Archibald Bakker (Area Sales Engineer Noord-Nederland): 06 – 53218981.