

Verkoop Binnendienst

bij ebm-papst Benelux

ebmpapst

engineering a better life

Functieomschrijving

Geen dag is hetzelfde! Je inventariseert de binnengekomen orders en handelt deze netjes af. Je hebt telefonisch of via mail contact met klanten en volgt het volledige traject van order tot uitlevering. Je adviseert klanten over producten en toepassingen en begeleidt productontwikkelingen. Daarnaast probeer je niet alleen te doen wat de klant vraagt, maar ga je ervoor om aanvullend materiaal onder zijn aandacht te brengen en te verkopen.

Jouw profiel

- + Van sales word jij enthousiast
- + Affiniteit met techniek is een pré
- + Communicatief sterk en klantgericht
- + MBO+/HBO werk- en denkniveau

Wat kan je verwachten als je aan de slag gaat bij ebm-papst Benelux?

Wij bieden een uitdagende en afwisselende baan waarin je actief kunt bijdragen aan het succes van ons en onze klanten. Er staan 31 gezellige collega's te wachten om jou te leren kennen. Het is een 'klein' team, maar vergis je niet: we hebben alle aspecten en middelen van een groot bedrijf. Wij zijn namelijk onderdeel van de ebm-papst Group, hiervoor werken meer dan 15.000 mensen wereldwijd samen in 27 fabrieken en 52 verkoopkantoren. Deze multinational is dé wereldmarktleider op gebied van ventilatoren en motoren. Deze worden in vele takken van de industrie gebruikt zoals ventilatie, koeling, verwarming en IT.

Een rechttoe rechtaan kantoortuin kom je hier niet tegen. Dit schitterende kantoor, gebouwd in 2014, is open en sfeervol: we kijken uit op een natuurgebied. En van de experts op gebied van ventilatie- en motoren kun je natuurlijk verwachten dat we een perfect geregeld binnenklimaat hebben. Dit vinden we belangrijk voor je comfort én gezondheid.

De baan die we je aanbieden is een kans om je competenties verder te ontwikkelen in een uitdagende en dynamische markt. Een uitstekend arbeidsvoorwaardenpakket en competitief salaris staan je te wachten. Een leuke bijkomstigheid is dat je elke vrijdag een uurtje eerder naar huis kunt (mits we je een fulltime functie mogen aanbieden).

Word jij onze nieuwe collega?

We zien graag je sollicitatie tegemoet. Deze kun je sturen naar verkoop@nl.ebmpapst.com t.a.v. de heer K. van Nistelrooij. Als je meer wilt weten of vragen hebt over de functie dan kun je contact opnemen met Bart Lammers (Teamleader Sales) op telefoonnummer 0031 492 502 913.

Voor meer informatie over ons bedrijf kun je kijken op onze website: www.ebmpapst.nl